

## ORGANIZZAZIONE E GESTIONE DELLA RETE VENDITA E AGENZIALE

ONLINE MASTERCLASS (2 MODULI DA 3H CIASCUNO)

### DATE

19 e 28 ottobre 2022

### ORARIO

10.00-13.00

### DURATA COMPLESSIVA

6 ore

### COSTO

350€+iva prima iscrizione

50% di sconto dalla seconda

### DESTINATARI

Commerciale, responsabile agenti,  
manager

### OBIETTIVI

Il corso è dedicato a chi si occupa di gestire reti vendita, siano esse composte da dipendenti diretti o da agenti.

Le tematiche affrontate riguardano come si struttura ed organizza una rete vendita e come se ne gestiscono le attività, al fine di ottimizzarne i risultati.

Accanto a tematiche più "tecniche" si affronteranno temi relativi ad aspetti di motivazione e di gestione della relazione.

### ARGOMENTI

#### La motivazione e la relazione con la forza vendite

- I fattori e le leve motivanti
- Ruolo motivazionale del capo e approcci alla relazione
- Formazione e sviluppo delle Risorse
- Assegnazione degli obiettivi e colloquio di feedback

#### Strumenti di gestione

- Tipologia di cliente
- Ascolto attivo
- Gestione delle obiezioni

Docente\_ [Simona Cianchetti](#)

<https://www.coachingconsulenza.it/chi-sono/>



Iscriviti  
qui

### UFFICIO FORMAZIONE

formazione@federlegnoarredo.it

Marika Petrillo (+39) 02 80604 302  
marika.petrillo@federlegnoarredo.it